



**Management Seminars**  
**Module 2: Gebruik enkel de beste processen!**

Perfection made simple



**Kennis is macht. Daarom doet R-M een beroep op toonaangevende experts uit de sector om hun kennis en ervaring door te geven en u zo te helpen uw bedrijf op een meer efficiënte en winstgevende manier te leiden.**

**De R-M Management Seminars werden uitgewerkt om in te spelen op de specifieke noden van eigenaars, managers en verkooppersoneel van carrosseriebedrijven.**

**Alle seminars werden ontwikkeld om aan de hoogste opleidingseisen te voldoen en bevatten zowel praktische als theoretische inhoud om het leren te vergemakkelijken.**

## Module 2: Gebruik enkel de beste processen!

Dit tweedaags seminar brengt de kennis en ervaring van erkende consultants uit de sector samen om het management van carrosseriebedrijven te helpen de efficiëntie en winstgevendheid van hun zaak te verhogen dankzij operationele performantie en het beheer van Kritieke prestatie-indicatoren (KPI's).



### Inhoud

Een combinatie van theorie en praktijkoefeningen stelt de deelnemers in staat om Kritieke prestatie-indicatoren (KPI's) te ontwikkelen en op te volgen zodat ze de beste praktijken uit de sector in hun herstelproces kunnen toepassen. Een casestudy zet aan tot een vraag- en antwoord-sessie en de inhoud van het seminar wordt voorgesteld in de vorm van een werkmap.



### Doelgroep

De doelgroep omvat eigenaars, managers, ploegbazen, verkoopmanagers en het verkooppersoneel van carrosseriebedrijven. De zakelijke kennis van het economische belang van het carrosseriebedrijf en hoe de verschillende kerneenheden binnen het carrosseriebedrijf samenwerken, is een grote hulp, en des te meer wanneer de afgevaardigden ook Module 1 hebben gevolgd.



### Objectieven

Deelnemers die het seminar met succes hebben beëindigd, zijn in staat om de economische structuur van een carrosserie- en spuitbedrijf te begrijpen en hebben een duidelijk beeld van de Kritieke prestatie-indicatoren (KPI's). Het seminar toont aan hoe deelnemers de winstgevendheid van elk profit centre binnen het carrosseriebedrijf kunnen bepalen en deze KPI's toepassen op de belangrijkste processen die een invloed hebben op die winstgevendheid.



### Uw voordeel

De R-M Management Seminars werden ontwikkeld om aan de hoogste opleidingseisen te voldoen, om zo te verzekeren dat deelnemers kunnen samenwerken, hun ervaring bij het verbeteren van voorbereidings- en spuitprocessen kunnen delen en te begrijpen hoe hun zaak dankzij KPI's te monitoren en verbeteren.

## Module 2: Gebruik enkel de beste processen!



Product Offer



Colour Universe



Programmes For Success



Training Programmes

R-M Automotive Paint  
BASF Coatings Services nv/sa  
Rijksweg 14  
B-2880 Bornem

Tel: 0800 20 018 - Fax: 0800 16 391  
Email: sales-rm@basf.com

[www.rmpaint.com](http://www.rmpaint.com)